

# 80后养老销售逻辑三步走

养老规划师考试研究中心

学  
以  
致  
用

知  
行  
合  
一

## 时代背景

80后是一个庞大的社会群体，不经意间发现这个群里已悄然步入而立与不惑之年，从最初的“少生快富，小康之路，只生一个好，政府来养老”计划生育政策的约定下，兄弟姐妹不会太多，而今国家鼓励生二胎，夫妻双方在有4个老人的基础上可能还有两个孩子，典型的“上有老，下有小”，让这代人不堪重负，也为自己的未来担忧，如果没有为未来做全盘打算，退休后的养老生活很可能会更加艰辛。

## 危机导入

### 1 亚健康状况逐渐威胁80后老后健康

当前社会的快节奏让职场竞争变得越来越激烈，因此在工作生活压力逐渐加大的情况下，80后的健康状况堪忧，不健康的生活状态，造成的结果，甚至严重至“××加班猝死在办公室”的新闻频频出现。

纵然我们能幸运地活过退休年龄，但长期不健康的生活方式积累下来的小毛病，也将让我们在老后为其买单。当健康情况走下坡路，医疗支出将日渐增多；而年龄越大生病概率越高，老后的医疗支出也越多。

### 2 80后的养老保障较上一代人少

相较于上一代人，80后的养老保障小，主要表现在两方面：

一是职业保障少。80后赶上社会经济大环境变化，大多数80后进入了民营企业和股份制公司，为职工提供的保障相较于国企等要少得多。

二是延迟退休的压力。延迟退休是大势所趋，有人计算，延迟退休意味着养老金会交得更多，但领取得未必更多。

### 3 80后的家庭责任将逐渐加重

80后已渐次步入中年，处在人生责任大幅度加重的阶段，也就是所谓的“上有老下有小”，加上“大手笔”的消费习惯，因此要存钱并不是一件易事，未来的养老将成为难题。而未来80后肩上的责任会越来越重，这时候不做规划，到临近退休时就来不及了。

### 4 80后成长期“债奴”

在超前消费时盛行的当代，“大手笔”的消费习惯让不少80后陷入为“债奴”的状态，甚至不少80后的房贷要还清，也差不多到了退休年龄了。如果没有提前做好退休规划，到时候收入减少，80后的你，该拿什么来为退休生活买单？

**在未富先老的年代，  
多数的年轻人如果不从现在预备养老，  
那面对高额的养老费用，  
可能等到了老了的时候还在努力挣钱养老！**

# 目录

CONTENTS

- ▶ 时代背景
- ▶ 理念的导入
- ▶ 产品和话术

理念导入

在长寿、健康、保障、责任、负债的多重压力下，

**“八零后”如何独善其身！？**

想要优雅老去，就要 **“终身自立”**

如何选择养老产品？

如何选择养老金？

持续的

稳定的

不被挪用

养老保险的特性符合养老规划的需求

强制性

A

安全

B

稳健  
复利  
增值

C

流动性

D



# 目录

CONTENTS

- ▶ 时代背景
- ▶ 理念的导入
- ▶ 产品和话术

## 话术参考

这是一个专款专用的养老金，给自己一个确定的养老未来。这笔钱即使不攒起来，就能确保留到未来作为养老金吗？现在买房买车，都是按月还贷款，没有月供，都不足以谈人生。所以只要坚持下来，不知不觉就能成为我们的习惯，我们只有趁现在能赚钱的时候养成习惯，未来的养老才能轻松无忧。其实就是一个留小钱变大钱的专属养老金，给自己一个稳稳的养老保障，给自己一个确定的养老生活的同时，还可以进行财富增值，相当于给自己开了一个额外工资，何乐而不为呢。

总结

用**确定**的时间和金额  
给**确定**要**衰老**的自己  
打造**终身稳定**的**现金流**

THANKS!

感 谢 聆 听

学  
以  
致  
用

知  
行  
合  
一