



搭建私域流量池，加速企业数字化转型

# 五大销售场景解决方案

---

实现精准触达、快速转化、重复利用。

打通企业微信、微信公众平台、小程序多端口连接！



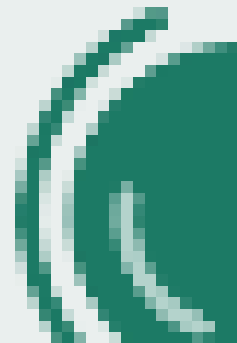
# 目录 / CONTENTS

- 1. 线索获取及触达**  
提供多种线索获取渠道
- 2. 客户跟进管理**  
专业的CRM系统
- 3. 促进成交转化**  
精准判断客户需求
- 4. 企业私域流量**  
打通企业微信
- 5. 销售标准化管理**  
打造优秀销售团队



# 提供多种销售线索获客渠道 并帮助触达

- 销售系统，多渠道获客解决方案



# 为什么销售获客难



## 获客渠道少

除了打电话陌拜  
不知道还有什么方法



## 推广成本高

竞价推广费用高  
中小企业难以负担



## 资源不精准

客户意向低  
时间都在“被拒绝”中浪费

# 助力解决销售获客及触达难题

## 01 朋友圈广告

方案：利用**获客文章**分享朋友圈，通过文章传达企业价值，可结合销售系统提供的行业热文素材

优势：客户访问文章时销售可收到实时提醒，获取客户手机号即可主动联系客户；访问时长、访问次数均可查看，精确判断客户意向。

19:554G

<详情...

Savannah

"私域流量"的概念，大家应该都不陌生，然而，企业基于微信个人号打造的私域流量池，往往受限于微信官方的种种定制与严苛监管。

如何避免封号？微信好友上限5000，如何降低过多微信号的管理成本？如何防止员工带走客源？——这些微信时代的无解之问，今天，企业微信能给你答案。

业微信

接入企微！错过它，你就错过了私域流量未来的黄金十年！

1分钟前 删除

访客接待提醒

访客详情：访问了您的名片

访客昵称：ednnhszgia

来访时间：2020-09-11 11:08:44

备注：点击查看客户详情

销售系统业务端 小程序

客户详情

张客户135351

1度人脉 通过文章访问

编辑客户 联系TA

互动动态 跟进记录 客户信息

互动行为 商品分析

2020-09-23 | 今天

阅读文章11:22

标题：企业微信又放大招，私域流量“开挂式...”

时长：39秒

TA还做了以下行为

点击 点击IM聊天

2020-09-11

访问名片11:08

时长：6分1秒

访问名片11:06



## 02 公众号曝光

方案：通过**获客海报**功能将销售系统小程序名片码上传至公众号自动回复中，引导粉丝扫码查看名片，并浏览名片内容。

优势：根据访问轨迹，可进行访客意向分析，推送客户访问次数多的产品；同时客户可通过名片联系到您，无需添加好友，即时聊天。

# 03 企业信息查询

方案：通过行业、地区、名称、经营范围等查询目标客户信息，主动联系，争取合作。

优势：支持多维度查询，企业信息一览无余；精准获知老板投资，任职，风险信息，让投资、合作更放心。

不限行业

不限地区

搜索

导出

服装零售

搜索

行业	经营范围	省/市/区	成立时间
批发业	服装零售(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动)	河北省邢台市任县	2018-10-27
批发业	服装零售	河北省邢台市任县	2018-10-27
批发业	服装零售***	河北省邢台市柏乡县	2018-03-16
批发业	服装零售。(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动)	陕西省西安市鄠邑区	2018-11-28

企业名称	扬州永大服装零售中心	法人	林林	行业	批发业
电话	1580527	邮箱	46927@qq.com	省/市/区	江苏省扬州市广陵区
经营状态	存续	注册资本	10万	成立日期	2018-06-22
统一社会信用代码	91321002MA1WQ	组织机构代码	MA1WQ	工商注册号	-
纳税人识别号	91321002MA1WQ	人员规模	-	登记机关	扬州市广陵区市场监督管理局
			- 查 -	官网	

企业名称	扬州服装零售中心
电话	158052
经营状态	存续



## 04 线下引流

方案：将**名片小程序码**展示在门店或展会现场，客户可自助了解，商家同时保留线索，获取客户信息后进行联系。

优势：帮助线下客户无缝转型线上，通过微信生态进行客户运营。



# 客户触达 抓住商机



## 客户访问通知

微信实时告知，掌握客户状态



## IM聊天

无需添加好友，即时聊天沟通



## 智能名片

首次联系，建立专业形象

# 互联网时代 销售系统的优势

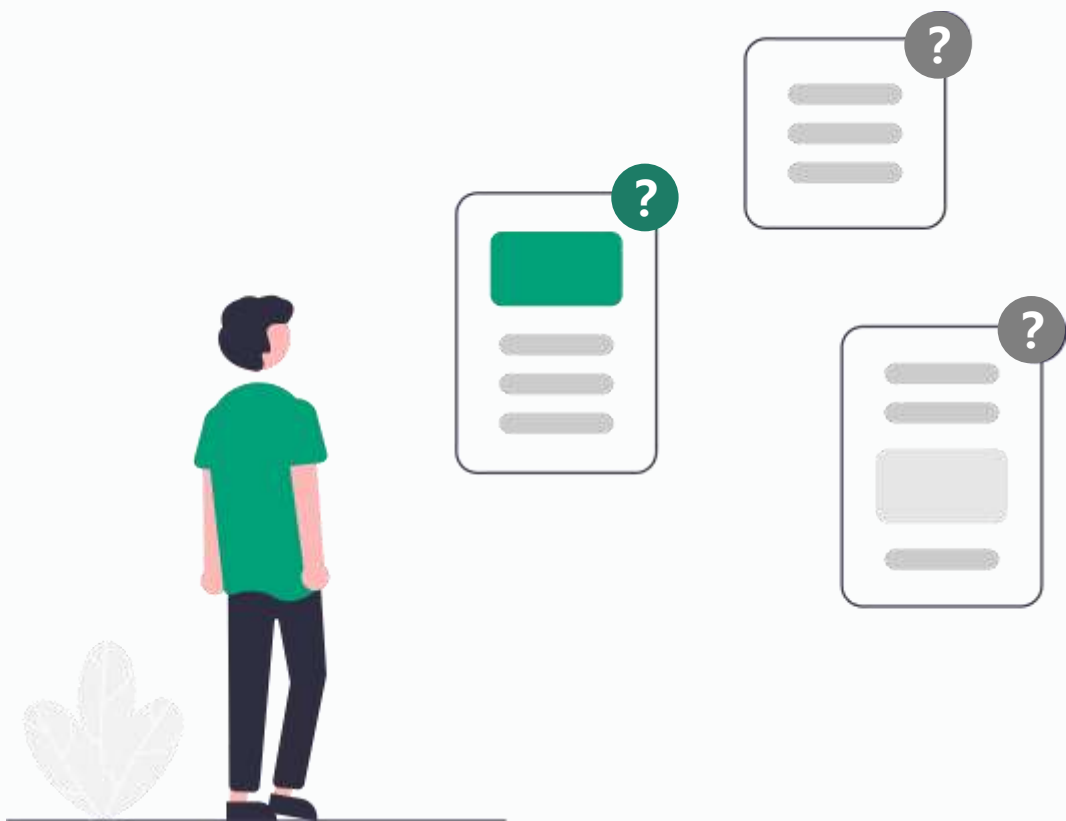
场景	传统销售方式	销售系统解决方案
获客渠道	渠道单一，客户资源少	线上线下多种获客场景
推广成本	付费推广成本高	利用现有人脉，裂变增长
客户触达	频繁骚扰、被动等待	捉住每一个商机，高效沟通



# 智能化客户管理系统 提升销售能效

- 销售系统，客户跟进管理解决方案

# 您可能正在面临这些问题



客户跟进流程不规范，影响工作效率

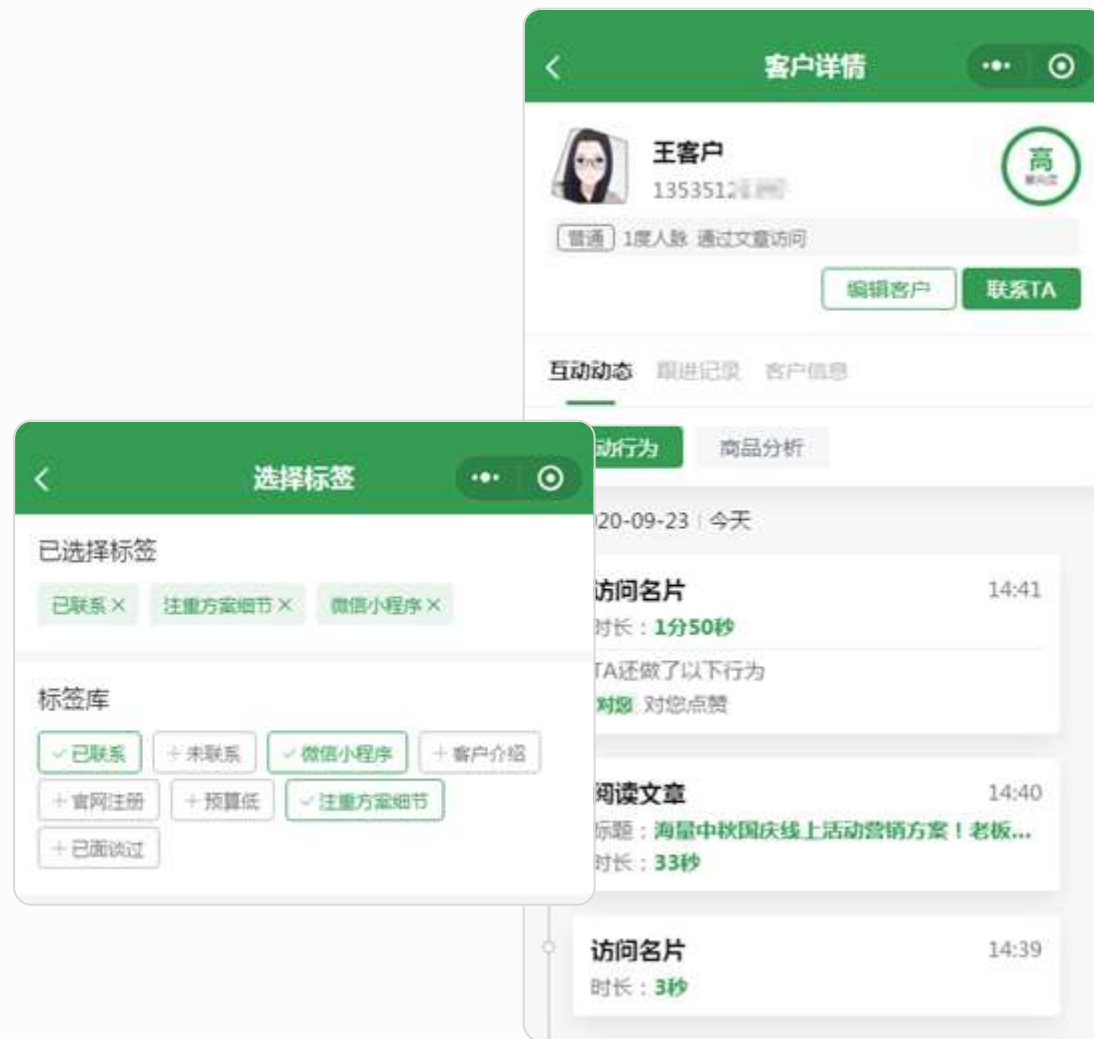
客户资料零散，很难统一管理

想维护良好的销客关系，但无从下手

# 解决方案

## 01 客户信息管理

- 客户信息系统化记录，提供互动行为、商品分析数据参考
- 自定义客户分类标签，按照不同维度规范分组



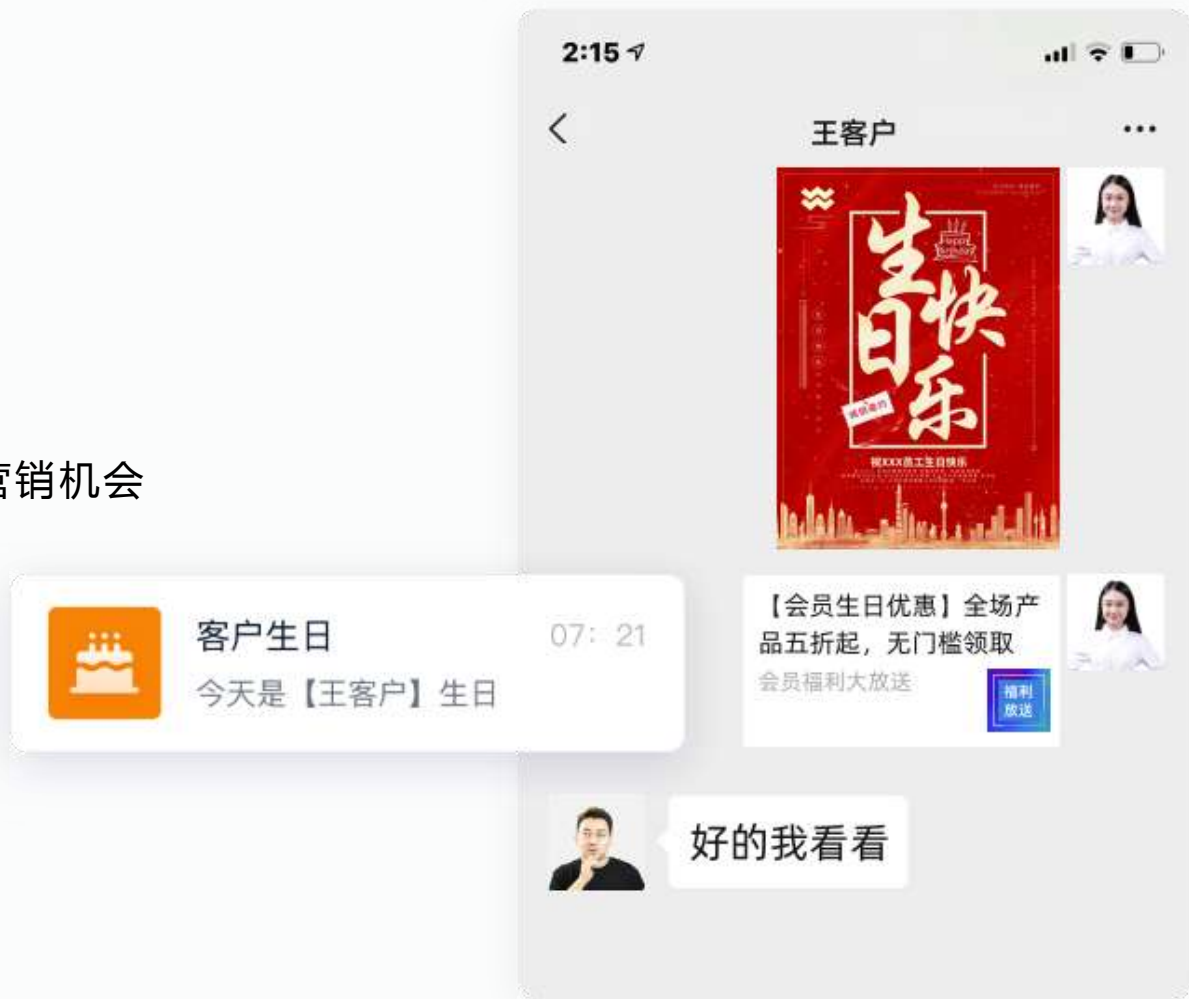
## 02 客户跟进流转

- 客户访问能及时通知，帮助筛选精准意向用户
- 从线索到客户、从客户到成交，规范化管理流程考



## 03 销客关系维护

- 持续回访传递服务价值，可发送文章、海报、文件等
- 设置客户生日提醒、客户关系变更提醒，抓住每一个营销机会



# 更多功能推荐，帮助提升销售业绩



## 企业查询

查企业，查老板，找合作



## 同步企微客户

一键导入企微客户



## 任务中心

通过销售人脉进行裂变



## 数据报表

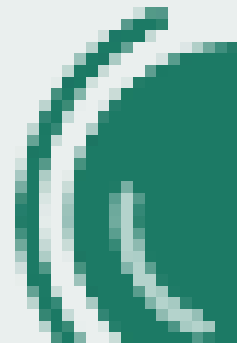
清晰掌握推广情况





# 精准判断客户需求 成交转化快人一步

- 销售系统，促进成交转化解决方案



# 销售痛点及挑战



## 流失率高

大量线索  
难以精准捕捉客户需求



## 转化率低

缺乏团队管理规范  
销售成单效率低



## 难以复用

缺少运营工具  
方案难以沉淀复用

# 解决方案

## 01 打通商城

- 搭配商城小程序使用，发名片=卖东西，一键下单
- 支持文章跳转手机微商城，正式实现内容带货





## 02 商品管理体系

- 支持多种方式录入商品，上下架设置、管理灵活
- 系统化客户付费分析、商品付费分析，监控成交转化数据

## 03 客户需求判断

- 根据访客轨迹记录，使用客户标签进行分层，进行精细化运营
- 挑选访问率高、访问时间长的产品进行推送，精准营销



# 方案优势



## 线索高效利用

详细的数据帮助明确客户需求，实现线索更大程度的转化



## 客户信息完整

提供完整的客户详情、互动行为记录、跟进记录等完整信息



## 流程规范管理

规范化管理商品信息 and 客户跟进流程，提升团队工作效率

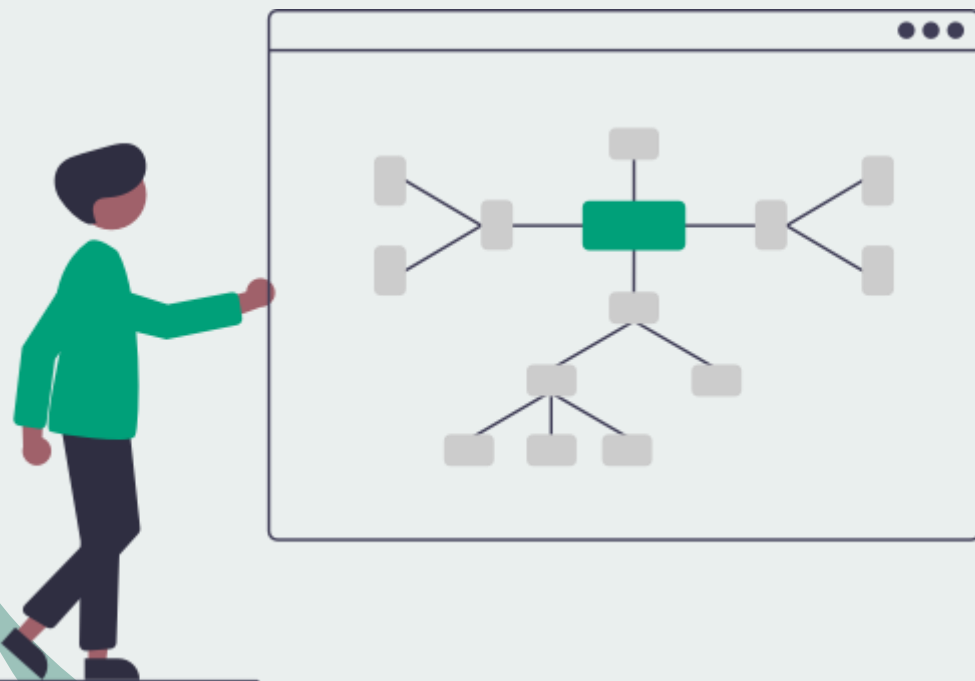


## 商品数据详细

自动化计算商品销售数据，接入商城数据降低管理成本

# 帮助企业从 0 到 1 , 搭建私域流量池


• 销售系统，企业私域流量解决方案




# 企业微信新玩法



封号风险极低




员工好友上限5万人



无缝连接微信



员工管理轻松



品牌氛围浓厚



# 企微助手 · 私域流量获客运营解决方案



## 客户增长

渠道活码  
个性欢迎语  
智能获客工具



## 客户运营

企业群发  
话术库  
聊天增强



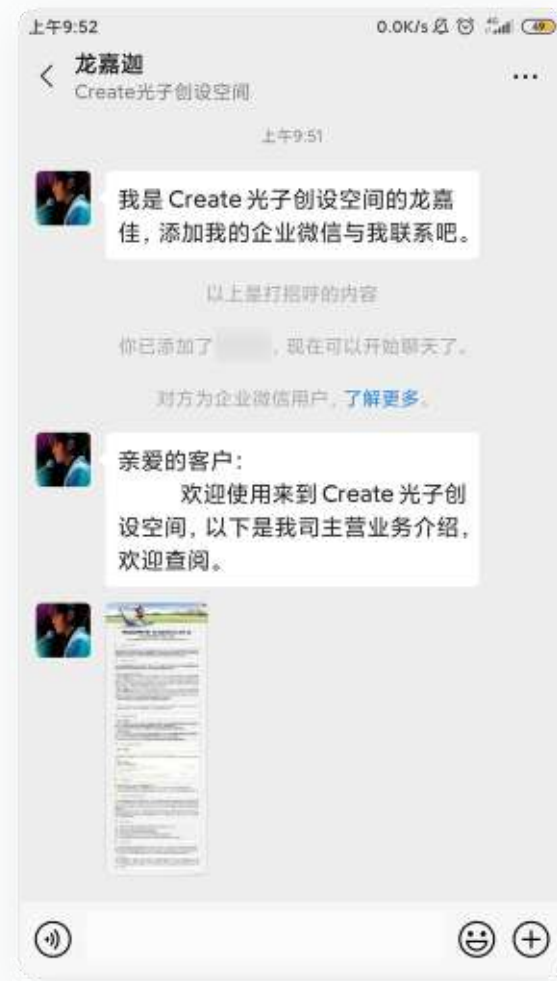
## 客户管理

员工客户同步  
客户标签  
客户资产沉淀

# 客户增长

## 01 渠道码 + 个性欢迎语

- 单/多个员工生成渠道码，客户可扫码添加，添加后自动发送个性欢迎语
- 可设置客户自动归属到对应的销售名下，或随机分配至不同销售



渠道专属欢迎语

## 02 智能获客工具

**线上引流：**使用销售系统智能名片、获客文章、营销活动、文件资料等功能，将渠道码触达至客户，完成企业微信好友添加

**线下引流：**通过门店立卡、导购工牌、关注公众号参与活动等方式进行引流，配合导购引导、活动促销及店内口播，将门店流量持续、高效导流到企业微信，进行留存复购



资料领取



体验邀请



朋友圈分享



获客文章引流

# 客户运营

## 01 企微信群发

- 管理员统一创建群发内容，自定义筛选条件、上传资料，实现销售一键群发至客户。
- 可用于群发每月优惠通知、新产品上线曝光、客户福利领取、产品亮点介绍等场景。管理员可与后台查看群发数据，营销效果实时掌握。



设置话术，发布任务



接收任务，一键群发





销售接收任务通知



销售一键群发



客户接收信息

## 02 聊天增强 + 话术库

- 常用话术录入后，将会配置到企微聊天工具栏，员工可随时选择话术一键回复客户，提高销售效率，支持电脑端和手机端，实现多平台快捷跟进客户。
- 配置侧边栏，便于员工在与客户的聊天中查看和使用，包括互动动态、跟进记录、客户信息、快捷回复、营销工具等内容，提高服务效率





# 客户管理

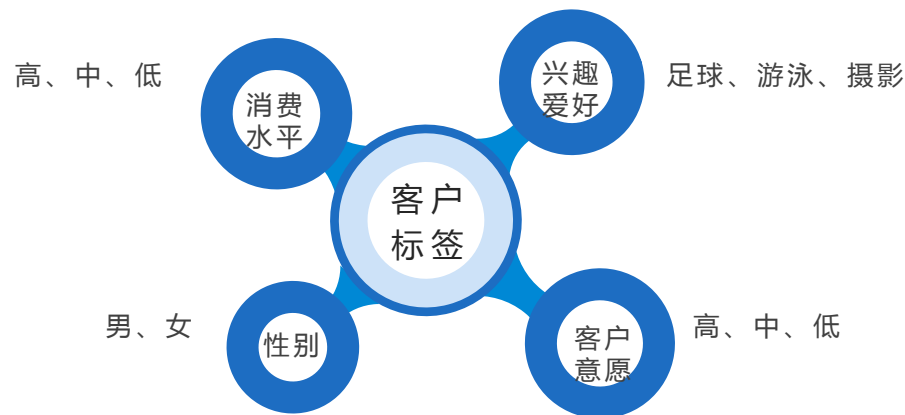
## 01 客户同步

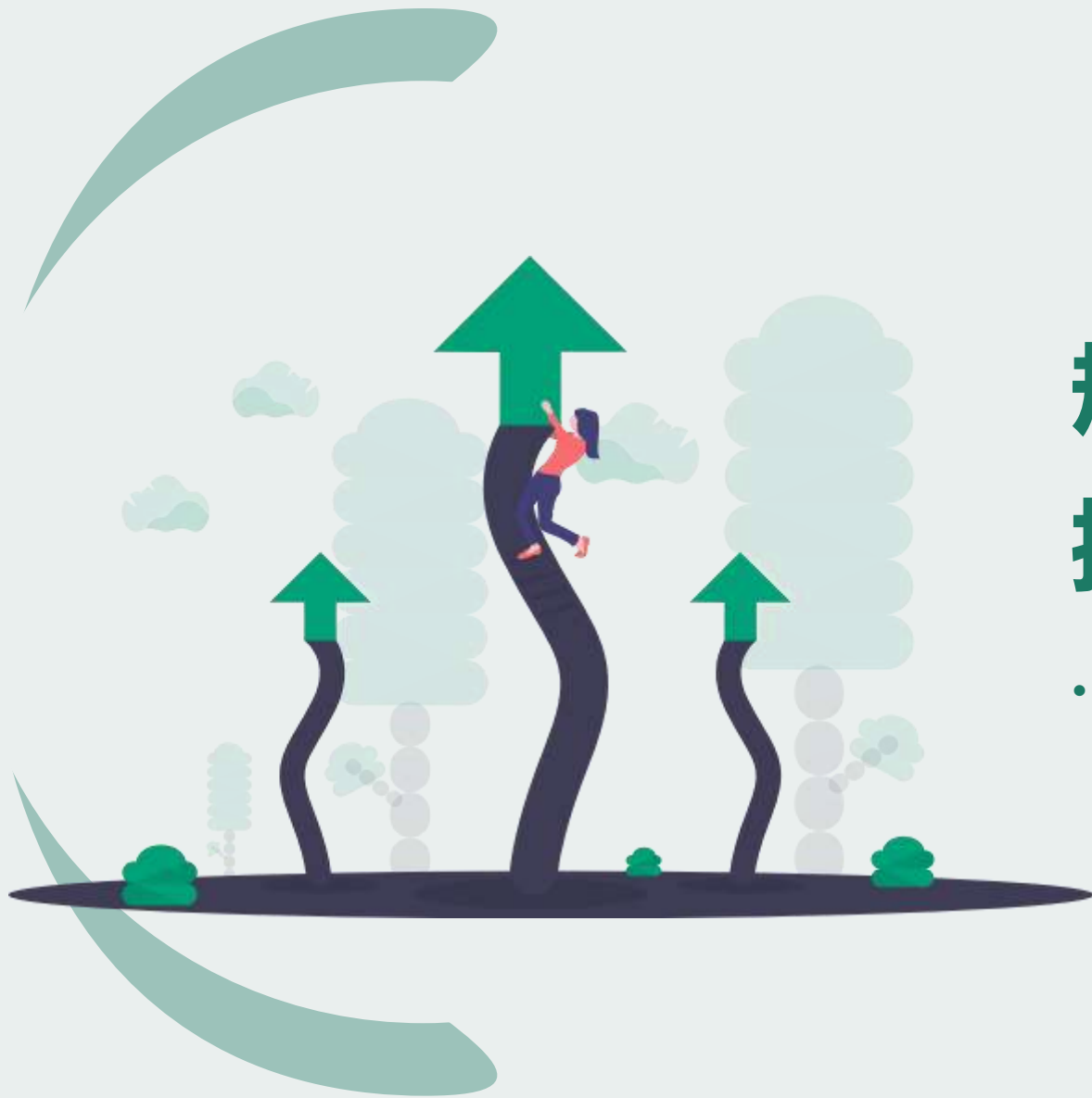
销售系统可以自动同步已关联企微成员的客户，并支持一键导入企微成员，无缝开启企微的客户运营工作。



## 02 客户标签

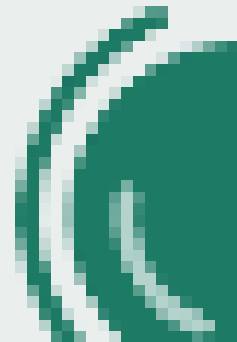
建立统一的标签库，结合客户互动行为记录进行用户分层，对不同标签的客户群体进行精细化运营。





# 规范的团队管理， 推动销售业绩提升

- 销售系统，销售标准化管理解决方案





# 企微助手 · 私域流量获客运营解决方案



## 统一管理标准

如何加强企业品牌感？  
如何系统化管理员工？



## 推动自发营销

如何激发销售成单动力？  
如何促使团队共同推广？  
如何规范销售对外标准？



## 监控销售数据

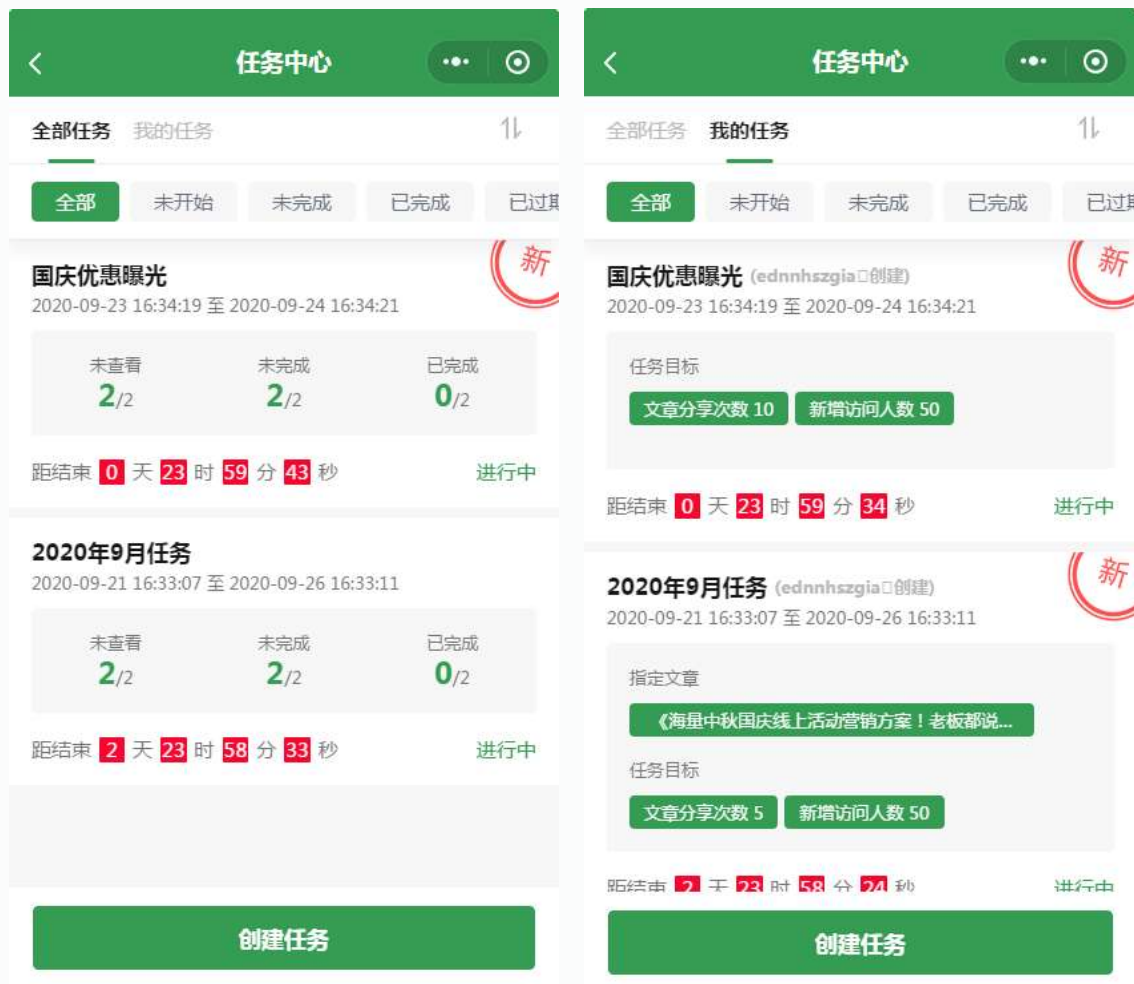
如何掌握一手客户数据？  
如何剖析客户付费原由？  
如何掌握销售业务行为？

# 解决方案

## 01 统一标准管理业务

- 将销售系统授权到贵司旗下，在您的小程序和公众号下使用，树立企业形象，加强员工品牌感
- 企业员工帐号管理，分配员工角色，划分角色对应权限





## 02 推动销售自发营销

- 接入商城数据，发名片=卖产品，客户一键购买
- 全员标准化推广系统，使每一位员工成为企业的触手，激发销售的营销获客能力
- 企业统一的标准化对外话术库，提高销售效率

## 03 全面监控销售数据

- 管理者支持查看访客全部互动轨迹，以及客户信息，监控团队成交
- 从客户付费分析和商品付费分析两个维度掌握商城付费数据
- 设置自定义分佣机制，有效激发销售积极性



# 销售系统三大价值



## 对于客户

让客户在短时间内对人、产品、企业有全方位的了解，感受一对一专属专业的价值服务。



## 对于销售

赋能销售高效获客，精准判断客户意向，智能跟进客户，提升工作效率，提高转化率。



## 对于企业

打造私域流量池，高效管理团队，提升运营管理效率，提升客户复购率、提升单客户价值。

# 销售系统

## 让销售获客、成交变得简单高效

销售系统标准版：3000元/年【限成员坐席5人使用】

销售系统高级版：4800元/年【限成员坐席10人使用】

如需增设成员坐席，按10的倍数增加，价格同高级版。

备注：标准版部分功能受限的

促销价：高级版10800元/4年，标准版6800元/4年  
有效期至2020.12.31



# 感谢您的观赏

服务热线：400-6240-866

上海锐酷网络科技有限公司

